

短期集中でやる気を持続

令和4年度 久喜市 **創業塾**

久喜市内で創業・起業を目指す方・興味のある方
（又は、創業間もない方）

Zoomと座学のハイブリット講習会

事前動画や、復習録画など、セミナー受講のフォローも充実

日時

2023年2月 5日(日)・12日(日)・19日(日)

スケジュール			
第1回	2月 5日（日）	10:00～12:00	（Zoomによるオンライン）
第2回	〃	13:00～15:00	（Zoomによるオンライン）
第3回	2月12日（日）	10:00～12:00	（Zoomによるオンライン）
第4回	〃	13:00～15:00	（Zoomによるオンライン）
第5回	2月19日（日）	13:00～17:00	（座学によるセミナー形式）

第1回～第4回の講習は全てZoomを使ったオンラインでの講習となります。オンライン環境の無い方については、オンライン環境をご用意していただく必要があります。

場所

2月 5日（日）・12日（日） オンライン
2月19日（日） 久喜市商工会本所 2階研修室

講師

ジャイロ総合コンサルティング（株）

負担金

3,300 円（税込）
負担金は、受講が決定次第、所定の口座へお振込みいただきます。

定員

30名 先着順

～受講特典～

- 株式会社を設立する際の登録免許税が半減となります。
- 無担保、第三者保証人無しの創業関連保証の枠が1，５００万円に拡大
- 創業２カ月前から利用対象となる創業関連保証の特例が、６カ月前から利用可能

本事業は「久喜市創業支援事業計画」に基づく特定創業支援事業の対象講座です。全５講座（動画視聴でも可）することで特定創業支援事業の認定を受けることができます。

対象者

久喜市内で創業をお考えの方、
又は、久喜市内で創業間もない方のみ対象となります。

申込

原則として右のQRコード又は、久喜市商工会WEB創業塾ページ（http://www.kuki-sci.or.jp/sougyou/）からお申込みください。
出来ない場合には、裏面の申込書を商工会本支所窓口にお持ちになるか、FAXにてお申込みください。

QRコード➡

主催：久喜市商工会・久喜市

お問合せ 主担当：鷲宮支所

久喜本所
住所 〒346-0003 久喜市久喜中央4-7-20
電話 0480（21）1154 FAX 0480（21）2337
URL http://www.kuki-sci.or.jp/

菖蒲支所
久喜市菖蒲町菖蒲193
TEL 0480（85）0311
FAX 0480（85）1028

栗橋支所
久喜市間鎌256-1
TEL 0480（52）1559
FAX 0480（52）1567

鷲宮支所
久喜市鷲宮4-8-8
TEL 0480（58）1202
FAX 0480（58）2227

《 久喜創業塾 申込 》

QRコード

原則として右のＱＲコード又は、久喜市商工会ＷＥＢ創業塾ページ（http://www.kuki-sci.or.jp/sougyou/）からお申込みください。出来ない場合には、下欄に必要事項を記入の上、商工会本支所窓口にお持ちになるか、ＦＡＸにてお申込みください。

ふりがな 申込者名		■性　別　（　男　・　女　） ■年　代　（　　）歳代 ■現在の職業　（　　）	
住　所		受講方法	パソコン ・ スマートフォン ・ タブレット
創業予定日	Ｒ　　年　　月 創業予定 ・ 創業済	創業内容	（例 美容室）
創業予定場所	久喜地区 ・ 菖蒲地区 ・ 栗橋地区 ・ 鷲宮地区		
電　話		FAX	
e―mail	@		

開催日		時　間	講　座	内容
2月5日 2月5日（日） Zoom	第１回（大木）	10：00 ～ 12：00	**◆成功する創業の条件**	・失敗する創業と成功する創業の違いとは ・新・時代の「創業」の成功ポイントとアントレプレナーシップ ・副業、兼業、事業承継型、本格起業それぞれの起業のメリット&デメリット ・既存ビジネスをDX化することで起業成功が実現できる
	第２回（大木）	13：00 ～ 15：00	**◆失敗しないビジネスモデル策定と ビジネスプラン作成**	・失敗を失敗にしない「リーンスタートアップ」 ・ビジネスモデルとは何か　・ビジネスモデルとマーケティング ・創業者が「勝てる」1/1万マーケティング ・ビジネスモデルに基づいた「ビジネスプラン」作成ポイント
2月12日（日） Zoom	第３回（大岩）	10：00 ～ 12：00	**◆マーケティング戦略 ◆ビジネスモデル**	・「売れ続ける仕組み」の作り方 ・強みを活かし、弱みを逆手に取るマーケティング ・無駄の無い創業プロセスと軌道修正の方法 ・アイデアを形に変えてビジネスモデルに反映させる
	第4回（大岩）	13：00 ～ 15：00	**◆創業者のための資金計画・利益計画 ビジネスプラン作成**	・利益を上げる価格戦略とは？ ・収支計画の考え方　・資金繰り計画を考える ・日本政策金融公庫の借入 ・ビジネスプラン作成・事業計画の考え方
2月19日 座学	第5回（渋谷）	13：00 ～ 17：00	**◆ビジネスプラン プレゼンテーションのポイント ◆発表に向けた準備 ◆ビジネスプランの発表**	・ビジネスプラン発表に向けた発表の流れ説明 ・相手を説得するためのビジネスプランプレゼンテーションのコツ ・ネット＆SNS活用の販売促進 ・明日からの行動計画の立案

《 講師プロフィール 》



大木ヒロシ（おおきひろし）

▶2/5日（日）
第１回講座
第２回講座
創業者（現在は会長）
中小企業大学校講師

フランチャイズチェーンを複数立ち上げた経験を持ち、その経験を元に、セミナーおよびコンサルティングを業務とするジャイロ総合コンサルティング（株）を立ち上げる。現在では、大手企業から中小企業・商店までの多くのコンサルティングにおける成功事例を持つ。さらに年間の講演回数は２００回を超える超人気講師でもあり、感動と共鳴を生む講演スタイルは他に追随を許さず、日常は多忙を極める。また、「商業界」や「ファッション販売」「食品商業」「日経ストアデザイン」「日経ギフト」「日本のＦＣ年鑑」「独立開業」「オールセールス」「ストアジャーナル」などの雑誌の特集記事、新聞記事などを多く手がけている。



大岩 貴文（おおいわたかふみ）

▶2/12日（日）
第３回講座
第４回講座
中小企業診断士

西日本最大規模の求人広告代理店に１０年在籍。入社後３年でトップ営業に成長し、営業成績で代理店営業120名中１位を獲得。リクルート社から「最優秀営業賞」「年間経営目標達成賞」など数々の表彰を受ける。５年目に新営業拠点の立ち上げリーダーに抜擢され、札幌へ異動。しかし、「仕事を任せられないリーダーの典型」であったため、業績不振に陥り、自身も過労で入院することに。療養中にこれまでの行いを反省し、チームビルディングやリーダーシップについて主体的に学び、日々実践を繰り返す。半年後、業績はＶ字回復し、ゼロベースから年間売上２億円の営業拠点にまで成長させることに成功。



渋谷 雄大（しぶやたけひろ）

▶2/19日（日）
第５回講座
代表取締役社長
中小企業診断士

神奈川大学卒業後、訪問販売会社にて最年少トップセールスを樹立する。その後、サプリメント専門チェーン事業部門の責任者として、ショッピングセンター・百貨店などへの出店戦略をはじめとして、人材育成、プロモーション・広報などを一手に引き受け多店舗展開を達成する。
しかし、同社が倒産。責任者としてサプリメント専門チェーン事業の譲渡交渉を担当し、サプリメント専門チェーン事業を自然派化粧品会社への譲渡成功に導く。また、自然派化粧品会社では生涯顧客化、ファン育成の実践ノウハウを獲得。

※講師は変更となる場合がありますので、予めご了承ください。
※講師のプロフィール詳細については、ジャイロ総合コンサルティングのホームページでご確認ください。

お問合せ
主担当：鷲宮支所

久喜本所
住所　〒346-0003　久喜市久喜中央4-7-20
電話　0480（21）1154　FAX　0480（21）2337
URL　http://www.kuki-sci.or.jp/

菖蒲支所
久喜市菖蒲町菖蒲 193
TEL 0480（85）0311
FAX 0480（85）1028

栗橋支所
久喜市間鎌 256-1
TEL 0480（52）1559
FAX 0480（52）1567

鷲宮支所
久喜市鷲宮 4-8-8
TEL 0480（58）1202
FAX 0480（58）2227